



Alfredo Diez

PRÓLOGO DE "¡NUNCA TE RINDAS! LUCHA POR LO QUE QUIERES" (PLANETA, 2013)

Persistir hasta alcanzarlo

El autor mendocino residente en España plantea la necesidad de amar el objetivo que se persigue, a fin de alcanzar las metas. Es necesario enamorarse de la tarea para vencer los obstáculos y conseguir el éxito

El único lugar donde se puede hallar "éxito" sin trabajo es en el diccionario.
Mary Smith

En este libro encontrarán un método que les permitirá alcanzar todas sus metas. Sin embargo, para ello será preciso que posean un gran compromiso en lograrlo; para ello, deberán estar "enamorados" de su objetivo.

Esto es así porque, para lograr el éxito, se necesita un grado de tenacidad y pasión que sólo el amor por el objetivo puede sostener. "Amar lo que uno persigue" es para la protagonista una condición necesaria si desea alcanzar sus metas. Hay que enamorarse de lo que uno quiere lograr.

En el íntimo discurso de la Universidad de Stanford, Steve Jobs, fundador de Apple, dijo: "La única forma de hacer un trabajo extraordinario es estar enamorado de lo que uno hace".

Los protagonistas, que son los que logran sus metas, trabajan con cada gramo de su energía, con el alma y el corazón, durante su vida, porque están comprometidos con sus objetivos. Lo logran porque es algo importante para ellos.

Si lo deseo sólo tímidamente seguro que no lo alcanzaré. En cambio, si estoy realmente comprometido y amo mi objetivo, puedo ser optimista en que llegaré a mi meta. Estos protagonistas son los que trabajan guiados por lo que llamo "el optimismo del compromiso".

Puede ser que la razón nos diga que lo más probable es que no lo logremos y vayamos así al fracaso. El compromiso, en cambio, nos ayuda a intentarlo a pesar de todos los obstáculos. Es por ello por lo que el pesimismo de la inteligencia nunca debe ser más fuerte que el optimismo de la voluntad.

En este libro parto de la premisa de que los protagonistas que consiguen sus objetivos vitales son los que optan por seguir comprometidos con lo que desean lograr porque descubren que es fundamental para ellos. Son personas que hacen acopio de todo su valor (o su necesidad) para persistir, porque es algo que les importa.

Las historias de éxito que apare-



Convicción. Para alcanzar las más difíciles metas se necesita estar enamorado de la tarea y poner enorme esfuerzo.

cen ordinariamente en los medios hacen ver las cosas como si todo ocurriera de la noche a la mañana, cuando rara vez es así.

Los verdaderos protagonistas son los que luchan hasta desfallecer y no se angustian si deben dar dos pasos atrás para rectificar, ya que entienden que es una parte necesaria de su camino. Son individuos que recogen lecciones valiosas cuando las cosas no salen bien, y hacen gala de una enorme capacidad para recuperarse luego de la adversidad.

Estos "comprometidos" son dueños de sus resultados de tal manera que no culpan a otros por sus circunstancias sino que centran su atención en las medidas que están bajo su control, y que pueden tomar para resolver o afrontar el problema. Son personas que "cosechan" sus éxitos y sus fracasos en forma de aprendizaje que pueden utilizar para mejorar su eficacia.

Por esta razón, el título del libro impulsa a las personas a nunca rendirse y a convertirse en verdaderos protagonistas de sus resultados, en

la convicción de que sólo un apasionado deseo de lograrlo nos provee de la energía necesaria para llegar.

Los protagonistas logran lo que anhelan porque son individuos que piensan de forma diferente, como el eslogan "Think different", que usó Steve Jobs para promocionar las innovaciones de Apple. Estas personas poseen un pensamiento lateral y contracultural que las hace incluso anticiparse a las situaciones de atasco.

Así, resulta destacable que todas las historias de individuos que han alcanzado el éxito tengan cierto aire de improbabilidad. Lo que los ha ayudado a lograrlo es su obstinación por realizar su propio viaje, aferrados a sus propios valores, en vez de seguir a la "manada".

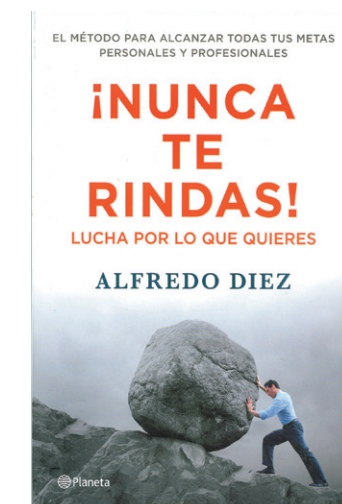
Dijo Steve Jobs en su famoso discurso: "No se queden atrapados en el dogma, lo cual equivale a vivir con los resultados y las ideas de otras personas. No permitan que el ruido de las opiniones de los demás acalle su voz interior".

Muchas veces, pensamos en ba-

jar los brazos cuando consideramos nuestro objetivo imposible, ridículo o ambicioso. Más aún, cuando nuestro entorno nos dice en la cara que no podremos. Sin embargo, no debemos desmoralizarnos, sino seguir adelante convencidos de que nuestro compromiso con esos objetivos será lo que nos lleve a ellos. Tal como dijo Mark Twain, "toda persona está chiflada hasta que su idea funciona".

Se trata de absorber la mentalidad de nunca rendirse plasmada en este libro. La vocación de lucha constante implica pensar: "Llegaré tres veces más lejos", y eso supone buscar cuáles son los propios límites. La voluntad de llegar a ser excelente en lo que uno hace es la clave para el éxito. Por ello, ¡no importa lo que seas, asegúrate de hacerlo de manera excelente! Esto es, ¡lo mejor que puedas! En mi opinión, es el único consejo para una vida exitosa que podemos darle a cualquiera.

Cuando uno consigue estructurar un pensamiento de excelencia alrededor del propósito que persigue, y el pensamiento se mantiene



El autor

Alfredo Diez. Nació en Mendoza, vivió su infancia en Buenos Aires y estudió derecho en Córdoba. Es MBA de la EAE Business School de Barcelona. Actualmente es formador de coaches de negocios y asesora a empresas en diversos países.

centrado en las cosas que se consideran importantes para lograrlo a pesar de las distracciones, las crisis y la complejidad, puede decirse que uno tiene un modelo sostenible de éxito.

Los protagonistas estructuran sus pensamientos de tal manera que nunca pierden la dirección y actúan implacablemente con el objetivo de alcanzar lo que tiene importancia para ellos. Y, en el camino, no se rinden por más duro que éste sea.

Lo que deseo que hagas con el modelo que presento en este libro es que lo ejecutes, lo pongas en acción. Pretendo así estimular tu diálogo interior acerca de lo que significa luchar por tus metas y las opciones de éxito que tienes frente a ellas.

Si te comportas como un verdadero protagonista y nunca te das por vencido, dispondrás de todos los recursos necesarios para conseguirlo. En las siguientes páginas te enseñaré a lograr un protagonismo efectivo que te llevará al logro de tus más ansiadas metas, no importa lo difíciles que éstas sean.